Beter Buiter Beton

Verstandhouding en samenwerking zijn altijd goed'

Het Overijsselse Buiter Beton is een bekende naam onder hoveniers. Een jaar of vijf geleden introduceerde Buiter Beton het inspiratielabel Terras & Trends. Showborden bij dealers, showrooms, de catalogus en natuurlijk de website bieden inspiratie aan hoveniers en particulieren voor het ontwerp en de inrichting van hun tuin. Drie hoveniersbedrijven, tevens dealer van Terras & Trends, vertellen over de samenwerking met Buiter Beton en waarom ze daar nog geen dag spijt van hebben gehad.

Auteur: Heidi Peters

Steen- en tegelhandel De Vries uit Hengelo, Koster Tuinmaterialen uit Naarden en Buiter Beton uit Balkbrug vormen tezamen Buiter Beton Groep. Met een bestaansduur van respectievelijk dertig en veertig jaar zijn het bekende bedrijven in de regio en daarbuiten.

Terras & Trends is een label van Buiter Beton met tuintips, een eigen catalogus en veel ideeën ter inspiratie voor het ontwerp van de eigen tuin. Door heel Nederland zijn er hoveniers bij Terras & Trends aangesloten als dealer of als verwerker. Een verwerker gebruikt bij het aanleggen producten uit het gamma van Terras & Trends; een dealer heeft daar op het eigen terrein ook presentatiematerialen van. Hoveniers- en bestratingbedrijf H.W. Mollema BV uit het Groningse Hellum is een van die dealers.

Hoveniersvak is veranderd

Ook Mollema draait al een tijdje mee. In februari 2020 werd het twintigjarig bestaan gevierd van het hoveniers- en stratenmakersbedrijf, dat inmiddels zo'n 35 medewerkers telt. Daaronder zijn diverse specialisten, zoals verschillende hoveniers en stratenmakers, een European treeworker, een aantal timmerlieden en wegenbouwers.

'Het vak is zo anders dan toen we twintig jaar geleden startten', vertelt Henk Mollema. 'Er is nu minder groen in het werk, maar meer hout en steen. Ik heb er vanaf het begin voor gekozen om daar specialisten voor aan te trekken.'

Sinds een jaar of zes werkt Mollema samen met Buiter Beton. 'Buiter is bijna onze totaalleverancier op het gebied van stenen, tuinhout en andere artikelen. In het seizoen staan hun vrachtwagens soms dagelijks voor de deur. Bij Buiter kan een bestelling van bijvoorbeeld hout, steen en verlichting in dezelfde vracht mee, wat lang niet overal zo is. Dat werkt fijn.'

Langdurige relatie

Mollema: 'Voorheen werkten we prima samen met een dealer in de buurt, die door Buiter Beton werd bevoorraad. Maar toen deze werd overgenomen door een andere partij, ging de kwaliteit van de dienstverlening hard achteruit en de prijs hard omhoog. Ik heb een afspraak gemaakt met Buiter Beton en sindsdien werken we samen. Ik heb er nog geen dag spijt van gehad. De samenwerking is erg plezierig. Buiter Beton is inmiddels een flink bedrijf geworden, maar dat merk je in het contact niet. Het is nog altijd een actief meedenkend familiebedrijf met korte lijnen. De prijs is voor mij ondergeschikt; de kwaliteit staat altijd voorop. En de relatie is belangrijk. Ik ga in principe altijd voor een langdurige samenwerking.'

Mollema vervolgt: 'Het grote assortiment is plezierig, evenals de gemoedelijke samenwerking.

Ook betrouwbaarheid vind ik heel belangrijk en dat vindt Buiter Beton ook. Mocht er eens wat zijn, dan wordt dat direct opgepakt. We herkennen elkaar in onze bedrijfsvoering. We zijn beide sociaal, innovatief en positief. En dat past.'

Familiebedrijf

Ralf Vaessen nam hoveniersbedrijf Herman Vaessen in 2000 samen met zijn twee broers over van zijn vader Herman Vaessen, die het 50 jaar runde. Het in Maasbree gevestigde bedrijf heeft nu 75 medewerkers, uitlopend naar meer dan 100 in het seizoen. 'Tuin | Boom | Groen' staat in het menu op de website, en dat geeft precies aan wat zij doen: tuinaanleg voor particulieren, bedrijven en overheden, boomverzorging, en aanleg en onderhoud van openbaar groen. 'Met name in de aanleg werken we veel samen met Buiter Beton', vertelt Ralf. 'We gaan nu het vijfde seizoen van onze samenwerking in. Elk jaar evalueren we die en het gaat heel goed. We herkennen elkaar ook op bepaalde punten omdat we allebei een familiebedrijf zijn.'

Duurzaamste hovenier van Nederland 2019

Ralf Vaessen: 'Het was een grote stap om over te gaan naar Buiter Beton, want we waren tevreden over onze leveranciers. Voordat we met Buiter samenwerkten, liepen we ertegenaan dat er aan het begin van het seizoen nog halve showborden stonden en dat er geen eenduidige lijn was. Wilde een verkoper een bestelling doen, dan moest hij eerst kijken wie de leverancier was, wat de prijzen waren en ga maar door. Het werkte erg omslachtig. Daarbij komt nog dat de bestellingen in meerdere ritten bezorgd werden.'

Ralf Vaessen

Henk Mollema

Gerko van Beem

Buiter Beton

Vaessen: 'In 2019 wonnen wij de titel 'duurzaamste hovenier van Nederland'. Of het nu gaat om sociaal ondernemen of om het milieu en het ecologische aspect van duurzaamheid, wij zoeken actief naar mogelijkheden, bijvoorbeeld om de uitstoot terug te dringen, en voeren de bijbehorende maatregelen ook daadwerkelijk uit. Wij hebben veel gedigitaliseerd en de ploegen zijn volledig uitgerust met elektrisch gereedschap, dat wordt opgeladen met eigen energie van onze zonnepanelen. Ook ons tuincentrum, dat naast het hoveniersbedrijf ligt, wordt overdag volledig voorzien van eigen stroom. We kijken naar de afvalstromen; schoon puinafval wordt verwerkt tot korrels die onder bestrating worden aangelegd en zo kunnen we nog veel meer voorbeelden benoemen.'

Hij vervolgt: 'Deze maatregelen maken deel uit van onze bedrijfsvoering en zijn geborgd in ons kwaliteitssysteem. Ons bedrijf is gecertificeerd op niveau 3 van de CO2-prestatieladder, die is gericht op energiebesparing, efficiënt gebruik van materialen en gebruik van duurzame energie. De samenwerking met Buiter Beton sluit hier perfect op aan. Het is *one-stop shopping* bij Buiter en ze leveren alles in één rit.

Buiter Beton werkt met leveranciers waar wij ook al mee werkten, dus de producten kenden we al. Het werken vanuit die ene catalogus, dat is voor ons als bedrijf heel fijn. Buiter biedt nu de mogelijkheid om een gepersonaliseerde omslag en inleiding voor de catalogus te laten maken, zodat je je eigen catalogus hebt. Ook dat heeft meerwaarde voor ons.

De overstap was een pittige beslissing. We zijn erg regionaal gericht en zoals gezegd waren we tevreden over onze leveranciers. Maar de voordelen van de samenwerking gaven de doorslag. Ze maken waar wat ze beloven. Als er wat is, lossen ze het op. Ze hebben dezelfde no-nonsensehouding als wij. Ook in samenwerkingsverbanden gaan wij voor duurzaam, dus het is mooi dat het zo uitpakt.'

Herkenning

Van Beem uit Zwanenburg, eveneens een familiebedrijf, werkt sinds een kleine twee jaar samen met Buiter Beton. Eigenaar Gerko van Beem: 'Op onze gevel staat: sinds 1901. Dit is het jaar waarin mijn overgrootouders op deze zelfde plek hun akkerbouwbedrijf startten. Jaren later stapte mijn vader over van een boerderij naar een kwekerij. We verkochten plantjes en andere producten van de boerderij aan huis. Gaandeweg ontwikkelde zich dit tot een tuincentrum. Klanten vroegen ons vaak of we ook tuinen konden aanleggen. Zo begonnen we in 2002 met het hoveniersbedrijf. Dit nam al direct een grote vlucht. In 2011 startten we met de verkoop van veranda's. Het hoveniers- en verandabedrijf liep zo goed, dat we in 2018 besloten om het tuincentrum te ontmantelen en ons alleen op het buitenleven te richten. Alles is verkocht en de kassen zijn omgebouwd tot showroom. Wij verzorgen het totale buitenleven, zoals bestrating, overkappingen, zonwering, houtbouw, tuinmeubelen en alles voor de tuininrichting.'

Van Beem: 'Vanaf het moment dat we in gesprek raakten met Buiter Beton, hadden we er een goed en warm gevoel bij. Het zijn heel fijne mensen en het klikte vanaf dag één. Zij geloofden ook meteen in onze plannen, die toch best spannend en ingrijpend waren. We vonden elkaar ook in de overtuiging dat samen werken ook samen investeren is. Verder hebben ze een uitgebreid assortiment bestrating; daar waren wij vooral naar op zoek.'

Hij besluit: 'De onderlinge sfeer, het gevoel van herkenning van het familiebedrijf, dat je weet hoeveel de oude Buiter en de oude Van Beem gedaan hebben om hun bedrijf op te bouwen, dat alles maakt het tot een fijne samenwerking.'

BUITER BETON

www.buiterbeton.nl

Be social
Scan of ga naar:
www.vakbladdehovenier.nl/article/33288/beter-buiter-beton