



'Opdrachtgevers vinden het vaak fijn om alles bij één bedrijf onder te brengen'

Beheer, kap, versnipperen en transport onder één dak

Waarom alleen werken in bosgebied, als je met deze expertise ook kunt ontzorgen bij rooiwerken in stad en dorp? Voor Van den Nagel, van oudsher gespecialiseerd in bosexplootatie, was het een kleine stap om ook werkzaamheden uit te voeren buiten het bos. 'Ook bij gemeenten zien wij mogelijkheden', vertelt medewerker Martijn Boertjes. Boomzorg sprak met Boertjes en oprichter Bram van den Nagel over deze ontwikkeling.

De Van den Nagel Groep behoort tot de top van de Nederlandse bosbouwbedrijven. Maar het label 'bosbouwbedrijf' is eigenlijk niet passend, aangezien de bedrijven van deze onderneming veel meer doen dan boswerken. De hele keten, van de oogst van de boom tot aan het leveren van hout aan de eindverwerker, wordt in eigen beheer verzorgd. De lijnen zijn kort en de werkzaamheden efficiënt, door de goede samenwerking binnen de

drie bedrijven Bosexplootatie BV, Transport BV en Bio-energie BV.

Martijn Boertjes vertelt: 'Opdrachtgevers vinden het vaak fijn om alles bij één bedrijf onder te brengen. Hier zijn ze aan het juiste adres, want wij kunnen een totaalpakket aanbieden, van beheer, kappen en versnipperen tot transport.' Hiermee kan de Van den Nagel Groep ook veel meer bete-

kenen voor onder andere lagere overheden, meent Boertjes. Niet alleen kan er hout gekapt worden, er wordt ook direct een nuttige toepassing voor bedacht. 'Wij zien hout van gemeenten verdwijnen in bijvoorbeeld spaanplaat, terwijl er andere mogelijkheden zijn. Voordat die bomen gerooid worden, moet je al nadenken over de toepassing van het hout.'



6 min. leestijd

Boertjes is het enige niet-familieid op het kantoor in Elspeet en neemt onder andere de in- en verkoop en de acquisitie voor zijn rekening. Hij kwam in 2009 bij het bedrijf, nadat hij en Bram van den Nagel elkaar ontmoetten bij een biomassademonstratie in Woudenberg. Boertjes deed destijds de in- en verkoop van houtchips en biomassa bij een ander bedrijf, maar miste – met een opleiding bosbouw op zak – ‘het bos’ in zijn werk. Bram van den Nagel was op zijn beurt op zoek naar een persoon die hem kon ondersteunen bij de acquisitie, naast de verkoop van biomassa.

Transport- en biomassatak

Even terug naar hoe het begon. In amper 30 jaar tijd maakte de Van den Nagel Groep een behoorlijke groei door. Bram van den Nagel begon in 1986

voor zichzelf en toen de mechanisatie binnen het bedrijf opgang maakte, nam hij zijn eerste personeelslid aan. Klanten vroegen of Van den Nagel het hout dan ook kon transporteren. En natuurlijk kon dat. Waarom niet? De transport-bv werd opgericht en zo ontstonden er steeds meer transportbewegingen; het bedrijf begon te groeien. Van den Nagel: ‘Wij transporteren zowel eigen hout als hout van derden en hebben met onze vier stamhoutwagens passend transport beschikbaar voor zowel korthout als langhout. Wij transporteren behalve in Nederland ook naar België, Duitsland en Luxemburg.’ Bij de werkzaamheden kwam steeds meer biomassa vrij en ook hiervoor werd een aparte bv opgezet. Inmiddels is Van den Nagel een modern bedrijf met drie bv’s, dat gemakshalve de Van den Nagel Groep genoemd wordt.



ACHTERGROND

Acquisitie

Boertjes is in zekere zin een vreemde eend in de bijt bij het bedrijf, want met Bram van den Nagel aan het hoofd is de Van den Nagel Groep een echt familiebedrijf. Zijn vrouw Irith doet de boekhouding; zoon Aaldert doet ook een gedeelte van de administratie, stuurt mensen aan tijdens de werkzaamheden in het bos en springt bij op machines en vrachtwagens; dochter Alissa zit twee dagen per week op kantoor. En dan zijn er nóg meer familieleden die binnen de bedrijvengroep werken.

Creëren van beter bos

Waar het ooit begon met een simpele motorzaag, in een tijd dat er nog niets was gemechaniseerd, maakt het bedrijf inmiddels gebruik van moderne machines, zoals *harvesters*, machines om hout af te zagen in verschillende sortimenten, en *forwards*, machines voor het vervoeren van hout naar begaanbare wegen. Daarnaast gebruikt het bedrijf sleeptractors voor het uitslepen van langhout. Voor iedere klus zijn er de juiste machines en de juiste medewerkers, vertelt Van den Nagel. ‘Zelfs in moeilijk begaanbare bosgebieden zorgen wij ervoor dat de klus zorgvuldig en professioneel wordt uitgevoerd. Wij houden ons actief bezig met het creëren van beter bos. Door het bos waar nodig uit te dunnen, krijgen bomen meer voedsel, licht en ruimte. Vanuit die visie werken wij mee aan de groei van het bos en aan diversiteit van flora en fauna. Het maakt het bos gezonder en geeft nieuw leven een kans.’

Rooi- en velwerken buiten het bos

Zoals gezegd beperkt het werkgebied zich inmiddels niet meer tot bos. Met de expertise vanuit het boswerk worden rooiwerken aangenomen. Denk hierbij aan rooiwerken ten behoeve van infrastructuur, nieuwe bedrijventerreinen of woningbouw. Afgelopen seizoen heeft Van den Nagel met alle drie bedrijven nog meegewerkt aan een project waarbij door *chalara* aangetaste essen verwijderd moesten worden langs gemeentelijke wegen. Met dit project van 1600 bomen werd de nodige ervaring opgedaan. Ook in dit project werd het vrijkomende hout zo nuttig mogelijk ingezet om de kosten voor de opdrachtgever beperkt te houden. In bijzondere gevallen, zoals bij gevaarlijke bomen, wordt het benodigde materieel ingezet om de kap veilig te laten verlopen.

Hergebruik van hout

Naast bosbeheer en bosexploitatie zijn de in- en verkoop van hout echte speerpunten. Het bedrijf drijft handel in rondhout, levert boomstammen voor houtzagerijen, de papierindustrie en embal-



Bram van den Nagel



Martijn Boertjes

lage en kan kachelhout aan particulieren leveren. Ook wordt hout bij derden ingekocht en in eigen beheer vermarkt, wat aantrekkelijke voordelen met zich meebrengt. Van den Nagel: 'Zo kunnen wij een betere inschatting maken van de beschikbare hoeveelheid hout, kunnen we het hout volgens planning leveren en zowel de leverancier als de klant daardoor veel meer zekerheid bieden.'

Naast veel bulkhout levert het bedrijf eveneens veel hout uit stedelijk gebied aan nichemarkten, zoals een kleine zagerij die tafelbladen en meubels maakt. 'In plaats van dat hout in de bulk laagwaardig weg te zetten, kunnen wij het in de nichemarkt verkopen. Dat is een stukje meerwaarde voor aparte en bijzondere boomsoorten. We hebben een netwerk van zowel kleine als grote afnemers die mooie dingen kunnen maken van hout. Zo hadden we eens een specifieke aanvraag van een kleine nichemarktzagerij. Die was op zoek naar een specifiek sortiment naaldhout zonder noesten of met een minimaal aantal noesten, om een gevel te bekleden. Dat hebben we kunnen regelen.'

Hernieuwbare energie met houtchips

De bedrijfstaking Van den Nagel Bio-energie BV regelt in opdracht de exploitatie en productie van biomassa. Deze wordt volledig verzorgd, vanaf het bos of de productielocatie tot aan de deur van de centrale. Daarnaast worden de logistiek en afzet van eigen houtchips en houtchips van derden verzorgd. In het hoogseizoen gaan er wekelijks zo'n 70 vrachten weg, dat betekent 2000 ton houtchips per week. Boertjes: 'Zo werken wij aan hernieuwbare energie, waarbij resthout als natuurlijke energiebron wordt ingezet.'

Het chippen van het hout vindt om praktische en efficiëntieredenen plaats op locatie, waarbij Van den Nagel gebruikmaakt van moderne chippermachines. De verstoring van het achterblijvende gebied is dan zo goed als nihil. 'Daarna maken we gebruik van goede logistiek in eigen beheer', zegt Van den Nagel. 'Wij zijn altijd bezig met het nog beter beheren van bos- en natuurterreinen. Hierbij speelt biomassa een prominente rol. Waar vroeger financieel bosbeheer minder aantrekkelijk was, kunnen wij nu door de productie van biomassa een oplossing bieden.'

'Eerst kijken naar afzet in de regio'

De vraag naar houtchips voor energieopwekking wordt volgens Boertjes de komende jaren alleen maar groter; die moet je dan ook zo goed mogelijk benutten. 'Eerst kijken we of we ze ergens in de regio kunnen afzetten. Het hangt natuurlijk ook van de kwaliteit af waar je naartoe kunt. Vaak gaan ze bij afvalinzamelaars rechtstreeks naar de compostering. Aan de andere kant zijn er ook gemeenten die ze zelf rechtstreeks lokaal afzetten.' Boertjes: 'Wij proberen de houtchips ook zo veel mogelijk lokaal af te zetten. Maar stel dat er 1000 ton houtchips vrijkomt uit een project, dan kunnen enkele klanten regionaal een aantal vrachten hebben, maar houd je misschien nog een volume over dat in de bulk weggezet wordt. Daarbij gaat het meestal om een langere afstand. Een deel van de houtchips wordt ook gebruikt voor opvracht naar regio's waar onze transporteur weer retourvrachten heeft. Dit heeft tot positief gevolg dat de transportprijs dan lager is en de vrachtwagen minder lege kilometers maakt. Wij kennen de markt en weten de houtchips op een goede manier af te zetten.' De Van den Nagel Groep heeft een landelijke

dekking en werkt nauw samen met partners over de grens. 'Wij vragen gemeenten en andere instanties om zich bij ons te melden als er bomen gekapt moeten worden. Zoals al eerder gezegd zoeken wij altijd nuttige toepassingen voor het vrijkomende hout en de houtchips', besluit Boertjes.

Dat alles gebeurt met certificaten van zowel het FSC-keurmerk, dat staat voor verantwoord bosbeheer, als het PEFC-keurmerk, wereldwijd het onafhankelijke keurmerk ter bevordering van duurzaam bosbeheer. 'Deze certificering houdt in dat wij meewerken aan bestendig bosbeheer en aan een gecontroleerde handelsketen van het hout in het bos tot aan de eindgebruiker. Ons bedrijf is ErBo-gecertificeerd (Erkend bosaannemer, red.), waarmee we laten zien dat we veilig werken en zorg hebben voor het milieu en onze werknemers. Ook zijn we VCA-gecertificeerd en hebben alle medewerkers een VCA-certificaat. Op dit moment oriënteert Van den Nagel Bio-energie zich op het Better Biomass-certificaat (NTA8080). Bovendien zijn wij aangesloten bij de AVIH, de brancheorganisatie voor bosbouwondernemers, waarmee wij dezelfde kernwaarden delen', legt Bram van den Nagel uit.



Be social

Scan of ga naar:

www.Boomzorg.nl/artikel.asp?id=19-6809